

НОВЫЕ ВАКАНСИИ

в отделе продаж промышленного оборудования



Менеджер по продажам / Бренд менеджер

Продвижение и продажи ассортимента и продуктов компании на территории России. Ведение переговоров на всех уровнях, включая первых лиц крупных предприятий. Разработка технических решений и подготовка Технико-Коммерческих Предложений для Клиентов. Оформление и дальнейшее сопровождение сделок. Анализ ситуации на рынке с целью нахождения потенциальных Клиентов. Мониторинг существующих на рынке цен аналогичных продуктов.

Опыт работы

В области продаж - приветствуется

Другие навыки

- ✓ Общие инженерные знания: механика, термодинамика
- ✓ Знание иностранных языков (английский, немецкий, китайский) - приветствуется

Личные качества

- ✓ высокая самомотивация и нацеленность на результат
- ✓ хорошие коммуникативные навыки
- ✓ стрессоустойчивость
- ✓ умение рационально использовать рабочее время и расставлять приоритеты в условиях многозадачности
- ✓ готовность к командировкам по России

Условия работы

Работа в Нижнем Новгороде, центральный офис ул. Долгополова

Оплаты: оклад + от прибыли

Оформление согласно Трудовому Кодексу + ДМС

Обучение гарантированно!

Коротко о нашей компании

Компания «Вик Техно» на эксклюзивных условиях осуществляет свою деятельность в сфере поставки оборудования для производства и подготовки сжатого воздуха и газов. Нашими партнерами являются заводы-изготовители, выпускающие оборудование под всемирно известными брендами.

У нас насыщенная внутренняя жизнь, совершенно нестандартная среда и замечательная команда. Если Вы любознательный, деятельный и работоспособный человек с отличным чувством юмора, Вам будет с нами интересно.

По вопросу трудоустройства обращаться по тел.: + 7 962 511 21 96

Дивавин Артем Львович