

Менеджер Активных продаж



Телекоммуникационная компания приглашает на открытую вакансию **Менеджер активных продаж** в Нижегородском филиале.

Будущие задачи:

- Активные продажи услуг компании
- Проведение переговоров с первыми лицами компаний (телефонные, личные встречи)
- Заключение договоров, документооборот
- Ведение клиента на стадии подключения

Что для нас важно:

- Опыт работы в активных продажах на должности менеджер по продажам будет преимуществом
- Навыки активного поиска клиентов, проведения переговоров.
- Владение офисными приложениями (MS Office, Internet Explorer, почтовые приложения)
- Высшее/незаконченное высшее образование
- Желание работать и зарабатывать, нацеленность на результат
- Активность и позитивный настрой

Что мы предлагаем Вам:

- Интересная работа в крупной федеральной компании;
- Дружный, молодой, активный коллектив;
- Оформление по ТК РФ;
- Достойная, заработная плата;
- Современный комфортный офис, близость к центру города.
- Удобная транспортная развязка, рядом остановка общественного транспорта (ост. Салганская), вместительная парковка.
- 8-ми часовой рабочий день, 5/2.

МАРИЯ МАКАРОВА Специалист по подбору и адаптации персонала

T: +7 (831) 411 51 94 (доб.7115) M: +7 (910) 103 14 99 E: makarova@vconnect.ru