



Немного о нас: Первый БИТ – интегратор ИТ-решений для учета и управления. **Международная ИТ-компания.** Крупнейшая региональная сеть среди 1С:Франчайзи. На российском ИТ-рынке работает с 1997 года.

Эксперт в области автоматизации управленческого учета, CRM-решений и отраслевой автоматизации (производство, торговля, строительство, логистика, HoReCa, сфера услуг). Разработано более 50 собственных отраслевых решений для различных организаций. На счету компании более 150 000 успешных внедрений.

Первый БИТ - динамично развивающаяся компания, предлагающая своим клиентам современные ИТ-технологии: системы бизнес-анализа, мобильные приложения для бизнеса, web-разработки, облачные сервисы.

Вакансия: [Менеджер по продажам ИТ-услуг.](#)

Задачи, которые Вас ожидают:

- Работа с клиентской базой (сектор B2B), её поддержание и активное расширение
- Помощь клиенту в поиске оптимального решения для автоматизации бизнеса: выявление потребностей клиента, организация эффективного взаимодействия со смежными подразделениями, принимающими участие в совершении сделки, проведение презентаций клиентам;
- Участие в разработке и реализации проектов связанных с деятельностью отдела, участие в выставках, конференциях, выездных мероприятиях.

Новым сотрудником нашей команды можешь стать ты, если:

- имеешь неоконченное высшее, высшее
- есть опыт работы в продажах (будет как +). Но, мы готовы рассматривать кандидатов и без опыта работы (в данном случае проводится предварительное обучение);
- имеешь навыки ведения переговоров, грамотную речь;
- умеешь самостоятельно добиваться поставленных целей и решать сложные вопросы;
- любишь жизнь, и знаешь, что тебе от нее нужно;
- хочешь и умеешь хорошо зарабатывать и хорошо отдыхать.

У нас сложный и интересный продукт: мы всегда «на гребне» новинок ИТ, поэтому любовь к «инновациям» приветствуется.



Мы готовы предложить вам:

- работа в крупной, стабильной, динамично развивающейся компании;
- содержательные, интересные задачи, способные раскрыть потенциал каждого сотрудника;
- оформление по ТК РФ, оплачиваемый отпуск;
- стабильная, достойная заработная плата (оклад + %, компенсация проезда, оплата мобильной связи);
- обучение за счет компании (1С бухгалтерии, общению с клиентами на высоком профессиональном уровне, получение бизнес-навыков, сертификатов 1С, проведение тренингов в Учебном центре, умению продавать);
- Школа для Руководителей, кадровый резерв;
- пятидневная рабочая неделя с 9.00 до 18.00;
- возможности для профессионального и карьерного роста: Вы можете стать впоследствии ведущим менеджером, руководителем группы или отдела;
- спортзал, футбол, волейбол, выездные корпоративные мероприятия;
- дружный, молодой коллектив;
- офис находится в районе пл. Свободы

Мы готовы: Рассматривать кандидатов и без опыта работы

Наши контакты:

Офис: пл. Свободы, ул. Варварская, д. 32

Контактное лицо: Садова Татьяна

Телефон: +7 (831) 220-77-77, +7-910-103-88-69

E-mail: tasadova@1cbit.ru