

**АО «Горьковский завод аппаратуры связи им. А.С. Попова»** разрабатывает и выпускает авиационную и наземную аппаратуру связи (модули связи, радиостанции СВ и ДКМВ диапазонов мощностью от 50 до 400 Вт), аппаратуру внутренней связи, аппаратуру речевого оповещения, объединенные пульты управления, аппаратуру передачи данных, производство медицинской техники.

В отдел продаж блока «Медицинская техника» мы ищем **Ведущего менеджера по продажам.**

#### **Задачи:**

- Выполнение плана по продаже медицинской техники;
- Работа с существующей клиентской базой, поиск новых клиентов;
- Составление коммерческих предложений;
- Ведение документооборота. Отслеживание и заключение договоров, отслеживание дебиторской задолженности клиентов.

#### **Что для нас важно:**

- Высшее или среднее профессиональное образование (готовы рассмотреть студентов заочной/дистанционной форм обучения);
- Опыт продаж желателен;
- Знание Word, Excel, Internet;
- Навыки ведения телефонных переговоров, работы с возражениями;
- Активность, внимательность, умение работать в команде, стремление развиваться в области продаж, аналитическое мышление, амбициозность в постановке целей, стремление к достижению высоких результатов.

#### **Мы предлагаем:**

- Работа в стабильном крупном производственном предприятии.
- Трудоустройство по ТК РФ («белая» заработная плата);
- Комфортабельный офис в Нижнем Новгороде (10 мин. от м. Чкаловская);
- Рабочий день с 08:00 до 17:00;
- Структура дохода: фиксированная часть, ежемесячные премии;
- Возможность профессионального и карьерного роста, внутреннее обучение;
- Участие в масштабных, интересных проектах в команде профессионалов;
- Программа льготных корпоративных займов;
- Предоставление льготных путевок в детские оздоровительные лагеря;
- Корпоративная мобильная связь;
- Корпоративные мероприятия;
- Предоставление парковки для авто.

Зарплата до **60 тысяч рублей.**

Контакты: **89065567006, Ирина.**