

ПАО «Росбанк»



Специалист отдела продаж контакт- центра

ЧТО ТЕБЕ НУЖНО БУДЕТ ДЕЛАТЬ:

- Активное привлечение новых Клиентов и развитие продуктового портфеля действующих;
- Дистанционная помощь в оформлении банковских продуктов Клиентам;
- Экспертная помощь в выборе банковских продуктов для Клиентов;
- Выполнение достижимого плана продаж.

ЧТО ОТ ТЕБЯ ТРЕБУЕТСЯ:

- Желание развиваться в банковской сфере;
- Мотивация к хорошему доходу и готовность к обучению;
- Неоконченное высшее образование/высшее образование;
- Уверенный пользователь ПК.

https://nn.hh.ru/vacancy/68574468?htmlFrom=employer_vacancies

Ведущий менеджер по привлечению клиентов малого бизнеса

ОБЯЗАННОСТИ:

- Привлечение клиентов – юридических лиц - дистанционно по телефону;
- Привлечение клиентов- юридических лиц по теплым каналам продаж - рекомендации;
- Осуществление кросс-продаж некредитных продуктов;
- Консультирование клиентов по продуктам банка;
- Отработка лидов от федеральных агентов, WEB-заявок.

ТРЕБОВАНИЯ:

- Желание развиваться в банковской сфере;
- Мотивация к хорошему доходу и готовность к обучению;
- Уверенный пользователь ПК;
- Коммуникабельность, открытость, грамотная речь.

https://nn.hh.ru/vacancy/66835897?htmlFrom=employer_vacancies

Специалист по работе с клиентами (ипотека), Н. Новгород

ОБЯЗАННОСТИ:

- Сопровождение действующих клиентов;
- Постоянная поддержка связи с клиентами;
- Осуществление повторных продаж и продаж дополнительных продуктов (действующая клиентская база).

ТРЕБОВАНИЯ:

- Навыки общения и решения клиентских вопросов;
- Опыт ведения переговоров, знание теории продаж;
- Уверенное владение ПК: MS Office (Excel, Word).

https://nn.hh.ru/vacancy/68662225?htmlFrom=vacancy_create