



Телемаркетолог:

Зун — крупнейшая маркетинговая площадка в России и СНГ с ежемесячной аудиторией 13 миллионов человек. По рейтингу, отзывам и ценам у нас выбирают салоны красоты, медцентры, рестораны, автосервисы, фитнес-клубы и другие организации.

Зун как компания даёт сотрудникам возможность реализовать себя и вырасти. В штате сейчас более 400 человек, из них выросли до руководителей более 50 сотрудников по разным направлениям. Реальные и искренние отзывы о работе у нас смотри по хэштегам #zooppino и #зоопкомандамечты.

Что нужно делать:

- выяснить, кто отвечает за маркетинг в компании,
- рассказать о возможности продвижения на нашем сайте,
- заинтересовать клиента и назначить ему встречу с менеджером по продажам.

Что мы ждем от будущих коллег:

- Грамотная устная речь, потому что для нас менеджер - это лицо компании, который первым контактирует с клиентом
- Владение ПК на уровне уверенного пользователя: интернет, электронная почта, Skype, Word / Excel или Google Docs / Sheets, чтобы быстро и качественно выполнять свою работу.
- Коммуникабельность и доброжелательность, чтобы находить подход к разным людям.
- Высокая работоспособность - необходимо делать много звонков, качественно обрабатывая всю информацию.
- Ответственность, дисциплинированность и пунктуальность - договоренности, планы и цели мы соблюдаем и того же ждем от коллег.

Что мы предлагаем:

- Оплачиваемое обучение на входе (2 дня) и последующее повышение квалификации.
- Работа в комфортных для вас условиях.
- Полный восьмичасовой рабочий день, т.е. полная занятость.
- График работы 5 рабочих дней в неделю с понедельника по пятницу с 8:00 до 17:00.
- Оформление по ТК РФ после прохождения обучения и сдачи аттестации (2 дня).
- Полностью официальная заработная плата: оклад 18 000 рублей на руки + бонусы за выполнение плана по состоявшимся встречам, которые ты назначил. В среднем доход может составить от 20 000 до 30 000 рублей на руки, но это не предел, можно и больше!

- Возможности профессионального и карьерного роста, все наши руководители групп выросли внутри компании.

**Связаться с нами можно по телефону: +79200039762,
Или отправить резюме на почту hr@zoon.ru**

Менеджер по продажам:

На работе мы:

- Развиваемся – проводим обучение, формируем планы индивидуального развития, встречаемся 1-on-1.
- Прокачиваемся в современной и востребованной сфере интернет-маркетинга.
- Одеваемся в любимую одежду и общаемся на ты.
- Пользуемся электронной библиотекой МИФа.
- Пользуемся ДМС и ходим в хорошие клиники, если вдруг заболели.
- Посещаем недалеко от офиса фитнес-центр за половину стоимости абонемента.

Мы понимаем, что выбор работы и компании — это серьезный шаг, поэтому:

- Работаем полностью официально, оформление происходит по ТК РФ (Весь доход и бонусы также полностью официальные)
- Получаем заработную плату за выполненный результат. Средний доход специалиста по продажам составляет 50-70 тысяч рублей (оклад + % с продаж), но это не предел.
- Регулярно ходим на корпоративное обучение и тренинги, а это значит, что ты развиваешься как профессионал по двум направлениям: горизонтально до уровня Гуру продаж, и вертикально достигая новых высот в карьерной лестнице.

Тебе предстоит:

- Работать с клиентской базой (без поиска!): звонить, назначать встречи, продавать. У нас есть вся необходимая информация для холодного звонка. Наш продукт понятный и полезный, продавая его, будешь чувствовать, что он ценен и нужен рынку.
- Заключать сделки, выполнять ежемесячный план продаж.
- Твоя задача — заключить самую первую сделку на максимально долгий срок.

Что мы хотели бы видеть от тебя:

- Любовь к людям! без нее просто никуда.
- Ты уверен в себе, можешь кратко и по делу рассказать, о чем угодно.
- Самостоятельность и здоровое чувство юмора.
- Ну и, конечно же, ТЫ стремишься к апгрейду своего Мастерства.

**Связаться с нами можно по телефону: +79200039762,
Или отправить резюме на почту hr@zoon.ru**